



BESTANDSVERFOLGUNG AUFGRUND VON ÜBERBESTÄNDEN

Fallstudie: Gesundheitswesen – Anbieter orthopädischer Hilfsmittel

Ein Anbieter von orthopädischen Produkten hatte **Probleme mit Lagerbeständen, Schwund und Überbeständen** und musste daher wissen, wo sich die Produkte während des Verkaufszyklus physisch befanden

BESTANDSVERFOLGUNG AUFGRUND VON ÜBERBESTÄNDEN

Fallstudie: Gesundheitswesen – Anbieter orthopädischer Hilfsmittel



Ein weltweit führender Anbieter von hochwertigen, orthopädischen Geräten, mit einer breiten Palette von Produkten, die für die Rehabilitation, Schmerzbehandlung und physikalische Therapie eingesetzt werden, benötigte die Unterstützung von RGIS. Der Kunde entwickelt, fertigt und vertreibt eine breite Palette von chirurgischen rekonstruktiven Implantatprodukten mit dem Hauptaugenmerk auf Qualität, Innovation und Kundenservice mit einem umfangreichen Vertriebsnetz.

ANFORDERUNG

Ein Anbieter von orthopädischen Geräten hatte **Probleme mit Lagerbeständen, Schwund und Überbeständen** und musste daher wissen, wo sich das Produkt während des Verkaufszyklus physisch befand. Die Probleme bei der Bestandsverfolgung führten zu einer geringeren Produktverfügbarkeit für Kunden und erhöhten die Betriebskosten. Der Anbieter von orthopädischen Hilfsmitteln benötigte von RGIS folgende Leistungen:

- Erfahrung im **Gesundheitswesen**
- Identifizierung, wo sich jedes Produkt während des Verkaufszyklus physisch befand
- Bestandsaufnahme, um das **hohe Volumen der Bestände** zu erfassen, **die im Bereich eingesetzt wurden**

LÖSUNG

Der Anbieter von orthopädischen Geräten schloss sich mit RGIS zusammen, um das **Projekt zur Bestandsnachverfolgung** abzuschließen. Hierfür wurde Folgendes durchgeführt:

- Das **RGIS-Dispositionsteam** koordinierte die Termine direkt mit den Außendienstmitarbeitern
- Die Bestandszählungen wurden von **erfahrenen RGIS-Prüfern** an jedem Standort der Außendienstmitarbeiter durchgeführt
- Alle Abweichungen von den erwarteten Bestandszahlen wurden **vor Ort abgeglichen**
- Die Berichterstattung wurde **nach Standort und Produktposten** ergänzt

ERGEBNISSE

Der Anbieter von orthopädischen Geräten stellte fest, dass durch das Outsourcing des **Bestandsnachverfolgungsprojekts** an RGIS die folgenden Ergebnisse erzielt wurden:

- Zeitaufwand für die Abstimmung im Home-Office des Kunden wurde verringert
- Große Produktüberschüsse wurden nun **schnell erkannt**
- Bereiche mit hohem und niedrigem Volumen können **leicht berechnet werden**
- RGIS unterstützt den Anbieter von orthopädischen Geräten weiterhin bei der **Ermittlung von Verlusten und Abweichungen**

Durch die Zusammenarbeit mit RGIS konnte der Anbieter von orthopädischen Hilfsmitteln feststellen, dass die Lagerbereiche mit **hohem und niedrigem Volumen nun einfach berechnet werden können, um den Lagerüberschuss zu reduzieren**



© 2021 RGIS. Alle Rechte vorbehalten.
RGIS_CS_0158_01

Bestandsnachverfolgung



Sammeln von Informationen



Identifizierter Produktüberschuß



Genaue Berichte



KONTAKTIEREN SIE **RGIS** NOCH HEUTE, UM HERAUSZUFINDEN, WIE WIR IHNEN BEHILFLICH SEIN KÖNNEN

✉ | salesGermany@rgis.com

☎ | +49 (0)201 5070 4891

🌐 | www.rgis.de

RGIS